



Eurowin, soluciones estándar a tu medida

Eurowin Catering



Eurowin 8.0 SQL Catering es un software especialmente indicado para empresas del sector hostelero: restauración, catering, organización de eventos, etc. y permite gestionar la trazabilidad de los alimentos, planificar semanalmente las compras en función de las necesidades de producción y controlar costes según el factor de conversión de la materia prima. De igual forma es posible realizar una producción masiva de menús y platos diariamente.

Empresas a las que se destina

Eurowin 8.0 SQL Catering cubre las necesidades de las empresas que se dedican a la elaboración de menús y comidas preparadas para la venta. La aplicación permite controlar el stock de materia prima y la trazabilidad y caducidad de los productos que lo requieren, pudiendo hacer el seguimiento de los lotes de los productos en la producción final de los platos, etiquetándolos con el número de lote. De igual forma se potencia la gestión de los costes de producción de los platos elaborados simplificando el cálculo de beneficios de venta.

Entre otros sectores, Eurowin Catering está orientado a:

Comedores industriales

- Colegios
- Empresas
- Residencias
- Hospitales
- Albergues
- Casas de colonias
- Centros de acogida

Empresas/restaurantes organizadores de eventos

- Organización de bodas
- Organización de convenciones de empresas
- Empresas organizadoras de fiestas / comidas populares
- Organización de celebraciones diversas
- Empresas de repostería y comidas preparadas

Empresas de venta de comida preparada

- Tiendas de platos preparados
- Punto de venta de pasta fresca
- Punto de venta de pollos asados
- Empresas de platos preparados a domicilio
- Empresas de venta de comida por encargo
- Punto venta de productos elaborados y delicatessen
- Empresas de ventas de cestas de navidad, lotes de regalos

Empresas de servicios asistenciales

- Empresas de servicio doméstico asistencial
- Empresas de organización de stands, catering, vestuario de azafatas

De igual forma Eurowin 8.0 SQL catering puede ser de gran interés en otros sectores debido a la sencillez aportada en la gestión y el control de la trazabilidad en los procesos de elaboración de alimentos.



“... Una solución específica para tu sector basada en un ERP estándar...”

Eurowin 8.0 SQL Catering cuenta con unas **funcionalidades básicas** que cubren la gestión estándar de ventas, compras, gestión de almacén, contabilidad y amortizaciones de cualquier tipo de empresa.

El apartado de **ventas** posibilita la gestión integral de presupuestos, pedidos, depósitos, albaranes y facturas, incorporando elementos tecnológicos que aportan valor añadido, tales como la compatibilización con la facturación electrónica (e-factura), la firma digital de los albaranes de venta o la exportación de los documentos a múltiples formatos.

El apartado de **compras** posibilita la gestión integral de propuestas, pedidos, depósitos, albaranes y facturas con capacidad para planificar y establecer previsiones de compra así como calcular costes de aprovisionamiento o rentabilidad, existiendo la posibilidad de enlazar su circuito con el apartado de ventas.

El apartado de **almacén** incorpora una completa gestión de stocks multialmacén con cálculo de previsiones de aprovisionamiento en base a pedidos de compra y venta así como un control de stocks mínimos y máximos, pudiendo hacer uso de esta información para configurar una propuesta de compra automática. La gestión de stocks se complementa con la posibilidad de realizar albaranes de traspaso, regularización e inventario, así como gestionar la producción y transformación de productos de forma libre o en base a escandallos.

El apartado de **contabilidad** se integra a la perfección con el resto de la aplicación recogiendo diversos ámbitos funcionales:

- Contabilización automática de múltiples procesos (facturas de compra y venta, cobros, pagos, IVA, retenciones, regularización de existencias, cierre y apertura de ejercicio,...) así como la contabilización manual o mediante asientos predefinidos de todas aquellas operativas que así lo requieran.
- Cartera de previsiones de cobro y pago con posibilidad de gestionar remesas bancarias de cobro y pago, emisión y recepción de pagarés, tesorería, listado de demora en cobros y control de excedido de crédito,...
- Gestión del ámbito fiscal de la empresa en aspectos tales como el IVA, las retenciones o el Intrastat. Posibilidad de hacer uso de múltiples modelos: 110, 111, 115, 180, 190, 303, 340, 347, 349.
- Listados de control y balances de presentación anual: conciliación bancaria, extractos contables, balances de control (sumas y saldos, situación,...), balances anuales (cuentas anuales, pérdidas y ganancias, estado de cambios en el patrimonio neto,...), libros de mayor y diario, memoria, legalización de libros...

El apartado de **amortizaciones** (fiscales y contables) facilita la gestión de las diferentes partidas de inmovilizado de la empresa con posibilidad de escoger el método de amortización y su periodicidad (mensual o anual). Su funcionalidad se enlaza a la perfección con la contabilidad mediante la generación de asientos de amortización automáticos.

● Completa gestión de:
Ventas
Compras
Gestión de stock
Contabilidad
Fiscalidad
Estadística

● Ampliamente adaptable mediante más de 200 parámetros activables por el usuario

● Más de 300 informes y estadísticas exportables a PDF, Word, Excel, Html,... Ordenación de listados por columnas y búsquedas de palabras por pantalla.

● Completa Integración y navegabilidad entre los diferentes apartados de la aplicación



Funcionalidades específicas

Circuito de compra

- Propuesta de pedidos de compra: cálculo automático de necesidades de compra con la posibilidad de rectificación manual a partir del cual se pueden realizar los pedidos a proveedores.
- Pedido de compra: Control semanal de pedidos, generación automática en función de los menús contratados con la posibilidad de consultar el mejor precio por proveedor, según el factor de conversión de la unidad de medida. Posibilidad de planificar los días de servicio de los pedidos de compra.
- Albarán de compra: recepción de los pedidos de compra generados automáticamente según la planificación. Cálculo del precio según el factor de conversión.

Circuito de venta

- Presupuesto de venta: introducción de artículos con la característica menú o plato.
- Pedido de venta: introducción de pedidos correspondientes a menús y platos de los clientes, pudiendo ser aplicados a la planificación y producción. Posibilidad de asociar la cocina desde la cual se prepararán.
- Albarán de venta: introducción manual de venta de platos o raciones. Posibilidad de generar automáticamente los albaranes de venta desde la producción
- Albarán de depósito de venta: control de la aplicación de material para la ejecución de eventos o servicios con el objetivo de evitar la pérdida de útiles de cocina

Control de stock avanzado

- Albarán de traspaso: traspaso de materia prima prevista para la elaboración de menús desde el almacén de provisiones al almacén de cocina
- Inventario de stock inicial: de materias primas y útiles de cocina

Gestión de menús

- Asignación de menús a clientes: Asignación de menús a clientes (y número de pax) planificando los días en que están activos los menús y los servicios que deben realizarse
- Conexión con la gestión de producción con el objetivo de que ésta última los tenga en cuenta en el momento de restar materia prima y generar albaranes de venta para su posterior facturación

Gestión de la producción

- Producción: Cálculo de los menús previstos para el día de hoy (según fecha del sistema), mostrando los menús y las pax por día de la semana. Consulta desglosada por plato y número de platos o raciones a servir.
- Cálculo de cantidades e ingredientes necesarios para realizar la producción de los menús contratados.
- En la producción también intervienen los pedidos de venta marcados para aplicación a cocina, presentando los platos entrados en las líneas de los pedidos.

Características del artículo

- Tipologías de artículos: artículo menú, artículo plato, artículo materia prima. El control de la trazabilidad es aplicado a los artículos de tipo plato y tipo materia prima
- Factor de conversión: presente en el histórico de compras de los artículos con el objetivo de comparar precios de los diversos proveedores a los cuales se compre en unidades de medida diferentes (por ejemplo garrafa / litro / botella etc.)

Definición de menús

- Formulario de asignación de menús en calendario:
 - Introducción de la composición de cada menú (qué platos contiene).
 - Excepciones alimentarias de clientes
 - Dietista encargados de la elaboración del menú
- Copia de menús y excepciones de un mes a meses posteriores con el objetivo de agilizar la introducción de datos

Asignación de menús a clientes

- Asociación por cliente de los menús a servir y el número de comensales a cubrir por día
- Asignación del precio de venta del menú / cliente
- Enlace de los menús a la gestión de producción

Gestión de stock

- Control de entradas y consumos de artículos
- Implementación de la trazabilidad en todo el circuito (número de lote y caducidad) para aquellos artículos que así lo requieran.
- Gestión de necesidades en base a stocks mínimos y / o máximos y la previsión semanal de menús contratados
- Gestión de múltiples almacenes en función del número de almacenes y cocinas existentes en la empresa

Búsqueda de artículo y lote

- Cumplimiento de la normativa referente a la Trazabilidad
- Localización ágil de lotes
- Seguimiento de los movimientos de productos con trazabilidad a lo largo de todo el circuito: a qué proveedores han sido adquiridos y a qué clientes han sido suministrados (directamente o como ingredientes utilizados en la producción de platos y menús)

Planificación de compras

- Cálculo de necesidades en función del stock y la previsión de producción según menús, con propuesta automática de unidades a comprar según factor de conversión y proveedor asociado. Generación de pedidos de compra automática
- Herramienta de toma de decisiones de compra consistente en un histórico de compras con factor de conversión de unidades de medida y comparativa de precios y proveedores por artículo

Gestión de producción de menús

- Generación automática de los documentos necesarios para descontar stock y facturar los menús previstos de un día (el día actual)
- Asignación automática del número de lote con el objetivo de imprimir etiquetas para adjuntar a los envases de los platos. La generación del número de lote se realiza en base al tipo de servicio (comida o cena), el código del almacén de cocina y el número de día del año
- Visualización de menús por cliente y menú
- Visualización de números de platos a elaborar con agrupación por código de plato
- Visualización de la carga de trabajo en cocina según los menús previstos a producir. Posibilidad de actualizar el stock disponible para uso en cocina en el caso de recibir
- Control de lotes y fechas de caducidad con avisos orientados a detectar las materias primas con lotes caducados
- Generación de listados de necesidades
- Generación automática de:
 - Albarán de traspaso de almacén de provisiones a almacén de cocina
 - Apertura de albaranes de producción
 - Generación de pedidos de venta
 - Cierre de albaranes de producción y actualización de stock
 - Generación de albaranes de venta
 - Regularización de stock sobrante

Formatos de impresión

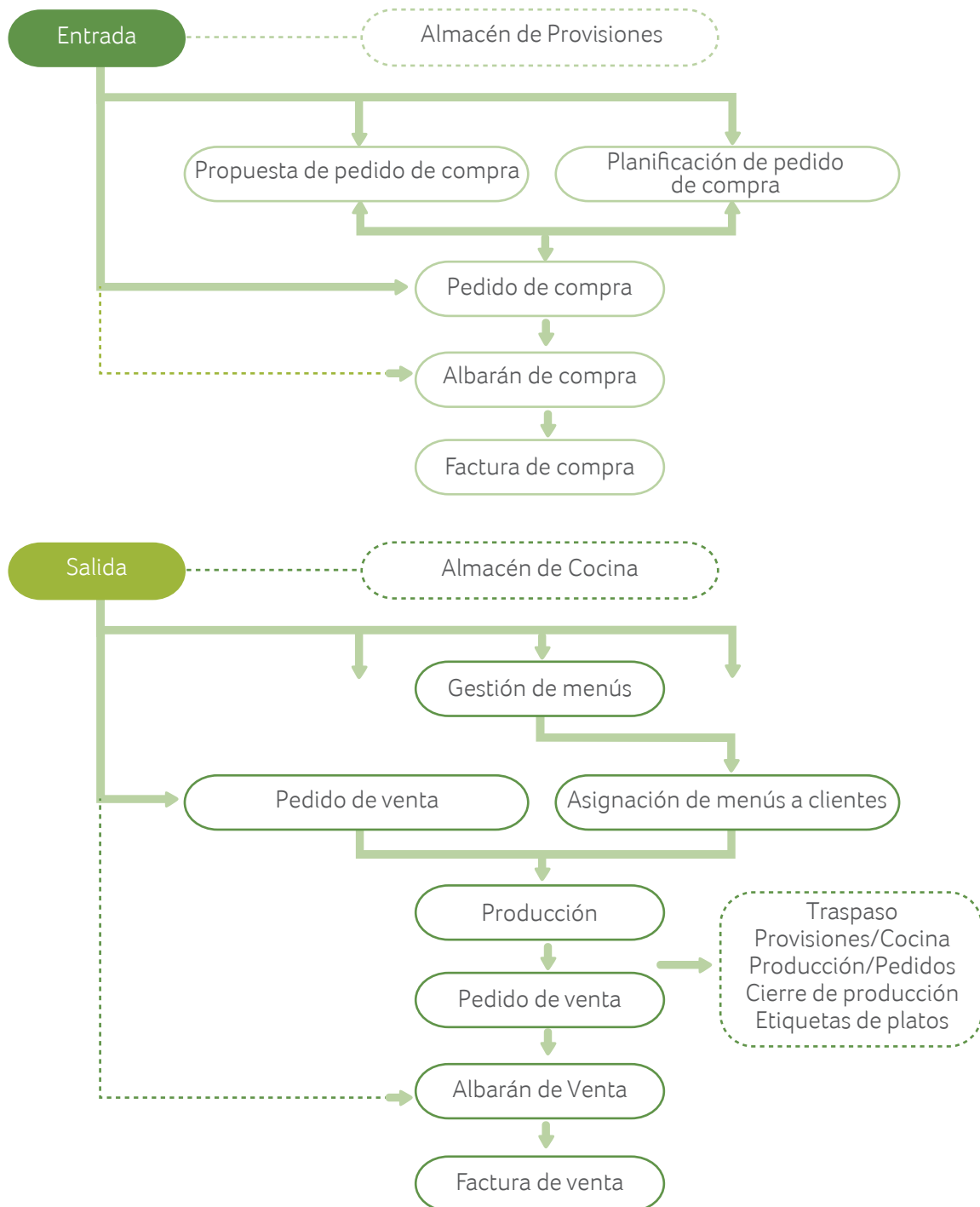
- Diferentes formatos de impresión de informes del calendario y de los menús asignados diariamente: formato para impresión diaria, impresión semanal e incluso diferenciación por impresión interna o externa.

Impresión semanal/impresión diaria

- Posibilidad de imprimir los menús y el detalle de los platos asignados diariamente a cada uno de los clientes en formato calendario, pasando la planificación mensual
- Impresión diaria del menú, con acotación de un rango de menús



Esquema de trabajo





Módulos adicionales

Eurowin 8.0 SQL Catering amplía sus funcionalidades básicas al compatibilizarse con módulos adicionales de gran interés para el usuario. Entre otros cabe destacar:

Trazabilidad

- Empresas de los sectores alimentario, sanitario, industrial, producción, distribución, en los que se requiere el control de todos los movimientos de los lotes, además de la fecha de caducidad
- Traspaso masivo de pedidos de venta a albarán con asignación automática de lotes en base a la proximidad de la fecha de caducidad
 - Posibilidad de realizar múltiples pesadas por línea de documento y vinculación con básculas
 - Posibilidad de adaptación del programa a sus necesidades
 - Compatibilización con códigos de barras GS1 128 con el número de lote, la caducidad y las unidades
 - Inventario por lotes avanzado con la posibilidad de listar productos próximos a caducar
 - Búsqueda por artículo y lote con el fin de conocer la trazabilidad completa de los lotes desde el comienzo de la gestión en su empresa hasta la salida, teniendo en cuenta producción y transformación
 - Posibilidad de asignación automática de lotes en ventas, producciones y transformaciones
 - Control de stock avanzado, con la posibilidad de indicar el número de lote en los documentos de venta, compra, etc. con posterioridad a su introducción
 - Evolución de la producción actual hacia una multiproducción enlazada con pedidos de venta y basada en fórmulas de producción expresadas en unidades o porcentajes
 - Creación automática de lotes en producción y transformación en base a un contador o por fecha + número de documento
 - Generación automática de albaranes de transformación en base a ventas

Servicios

Empresas que realizan servicios en sus oficinas o en las instalaciones del cliente.

- Gestión de órdenes internas de trabajo
- Servicios externos en el domicilio del cliente
- Posibilidad de aplicar horas, kilometraje, dietas y materiales
- Posibilidad de generar albaranes de venta y facturarlos
- Múltiples listados de planificación y control

Gestión Documental

Empresas que desean digitalizar la base documental de su empresa.

- Control de acceso a los documentos por usuario
- Posibilidad de encriptación de la documentación
- Realización de copias de seguridad de los datos
- Búsqueda de documentos por múltiples filtros personalizables
- Enlace de documentos internos de Eurowin con documentos externos. Cualquier imagen, documento o archivo de Windows puede asociarse a presupuestos, pedidos, albaranes, facturas de compras y ventas, clientes, proveedores, artículos, entre otros formularios de Eurowin
- Posibilidad de digitalización certificada de documentos
- Control de acceso a los documentos por usuario



TPV

Empresas que deseen llevar un control de caja, así como aquellos negocios con punto de venta a cliente final.

- Venta rápida mediante tickets
- Gestión de permisos para cada operario de caja
- Agilidad de cobro en múltiples formatos (efectivo, tarjetas, vales, etc.)
- Control de las entradas y salidas de dinero de la caja (cobros, pagos, reposiciones, retiros, etc.)
- Gestión de devoluciones en efectivo o con vales canjeables antes de caducidad
- Sencillo proceso de arqueo con potente gestor estadístico
- Facturación de tickets.
- Compatible con Paylink
- Gestión de permisos para cada operario de caja

Alquiler de artículos

Empresas cuya actividad consiste en el alquiler de elementos diversos para: actos profesionales, celebraciones, catering, otros sectores, etc.

- Gestión de alquiler de artículos de diversa índole
- Control de fechas de entrega y recogida de los artículos
- Gestión de reservas de artículos
- Consulta de la disponibilidad de cada producto por fechas
- Gestión de transporte
- Control de devoluciones de artículos
- Control de la limpieza de los artículos devueltos
- Facturación de las unidades no retornadas

CRM

Empresas que desean potenciar la gestión comercial de su base de clientes actual y potencial, mejorando de forma substancial la comunicación con los mismos.

- Gestión de fichas de clientes actuales y potenciales con importación y exportación de contactos desde Excel
- Organización del flujo de trabajo mediante operaciones y tareas
- Planificación de las tareas a realizar mediante agenda funcional
- Gestión automatizada de campañas comerciales con segmentación de la cartera de clientes y envío de mailings personalizados mediante plantillas de texto o HTML
- Obtención de listados estadísticos y gráficas orientados a la interpretación de resultados y aplicables a cualquier etapa del proceso de venta y/o comunicación con los clientes



Gracias a Sage Eurowin
puedo ofrecer a mis
cliente el mejor producto,
de la forma más rápida y
con las máximas garantías
de calidad



Déjanos asesorarte

Contacta con tu distribuidor habitual, llámanos al 902 211 203 o visita www.sageeurowin.com



Pymes y Autónomos
Sage Eurowin

Pol gono Industrial, Calle de la Coma, 2 - 25243 El Palau d'Anglesola (LLEIDA)
Tel. 902 211 203 - Fax 902 211 218 www.sageeurowin.com