



Eurowin, soluciones estándar a tu medida

Eurowin Distribución de bebidas y comestibles



Eurowin 8.0 SQL Distribución de bebidas y comestibles es una aplicación pensada para las empresas que se dedican a la distribución y reparto de productos de alimentación y bebidas y muy especialmente a aquellas que necesitan controlar su operativa de dispatching (envíos de la mercancía, de los albaranes y las facturas de venta, cobro de facturas pendientes, etc.).

Empresas a las que se destina

Eurowin 8.0 SQL Distribución de bebidas y comestibles está pensado para empresas dedicadas a la distribución en general, con especial dedicación a las que necesitan preparar cargas o controlar su dispatching.

- Empresas distribuidoras en las que el conductor reparte la mercancía y gestiona el cobro de las facturas.
- Empresas repartidoras en las que el conductor únicamente reparte la mercancía y la facturación se realiza en el proceso de facturación general de las ventas.
- Distribución de Bebidas
- Distribución sector de la Alimentación
- Distribución de Productos Hortofrutícola
- Distribución de Productos Sanitarios
- Distribución de cualquier otro producto con Trazabilidad
- Distribución de Suministros Industriales
- Cualquier otra empresa de Distribución Minorista
- Cualquier otra empresa de Distribución Mayorista
- Cualquier otra empresa, que sin pertenecer explícitamente al sector de la distribución, necesita llevar a cabo la operativa de control de sus repartos



“... Una solución específica para tu sector basada en un ERP estándar...”

Eurowin 8.0 SQL Eurowin Distribución de bebidas y comestibles cuenta con unas **funcionalidades básicas** que cubren la gestión estándar de ventas, compras, gestión de almacén, contabilidad y amortizaciones de cualquier tipo de empresa.

El apartado de **ventas** posibilita la gestión integral de presupuestos, pedidos, depósitos, albaranes y facturas, incorporando elementos tecnológicos que aportan valor añadido, tales como la compatibilización con la facturación electrónica (e-factura), la firma digital de los albaranes de venta o la exportación de los documentos a múltiples formatos.

El apartado de **compras** posibilita la gestión integral de propuestas, pedidos, depósitos, albaranes y facturas con capacidad para planificar y establecer previsiones de compra así como calcular costes de aprovisionamiento o rentabilidad, existiendo la posibilidad de enlazar su circuito con el apartado de ventas.

El apartado de **almacén** incorpora una completa gestión de stocks multialmacén con cálculo de previsiones de aprovisionamiento en base a pedidos de compra y venta así como un control de stocks mínimos y máximos, pudiendo hacer uso de esta información para configurar una propuesta de compra automática. La gestión de stocks se complementa con la posibilidad de realizar albaranes de traspaso, regularización e inventario, así como gestionar la producción y transformación de productos de forma libre o en base a escandallos.

El apartado de **contabilidad** se integra a la perfección con el resto de la aplicación recogiendo diversos ámbitos funcionales:

- Contabilización automática de múltiples procesos (facturas de compra y venta, cobros, pagos, IVA, retenciones, regularización de existencias, cierre y apertura de ejercicio,...) así como la contabilización manual o mediante asientos predefinidos de todas aquellas operativas que así lo requieran.
- Cartera de previsiones de cobro y pago con posibilidad de gestionar remesas bancarias de cobro y pago, emisión y recepción de pagarés, tesorería, listado de demora en cobros y control de excedido de crédito,...
- Gestión del ámbito fiscal de la empresa en aspectos tales como el IVA, las retenciones o el Intrastat. Posibilidad de hacer uso de múltiples modelos: 110, 111, 115, 180, 190, 303, 340, 347, 349.
- Listados de control y balances de presentación anual: conciliación bancaria, extractos contables, balances de control (sumas y saldos, situación,...), balances anuales (cuentas anuales, pérdidas y ganancias, estado de cambios en el patrimonio neto,...), libros de mayor y diario, memoria, legalización de libros...

El apartado de **amortizaciones** (fiscales y contables) facilita la gestión de las diferentes partidas de inmovilizado de la empresa con posibilidad de escoger el método de amortización y su periodicidad (mensual o anual). Su funcionalidad se enlaza a la perfección con la contabilidad mediante la generación de asientos de amortización automáticos.

● Completa gestión de:
Ventas
Compras
Gestión de stock
Contabilidad
Fiscalidad
Estadística

● Ampliamente adaptable mediante más de 200 parámetros activables por el usuario

● Más de 300 informes y estadísticas exportables a PDF, Word, Excel, Html,.. Ordenación de listados por columnas y búsquedas de palabras por pantalla.

● Completa Integración y navegabilidad entre los diferentes apartados de la aplicación



Funcionalidades específicas

Dispatching avanzado

- Multiempresa. Distribución de los envíos de mercancía de diferentes empresas en una sola pantalla
- Configuración de diferentes tipologías de Dispatching
- Consulta de la información por rutas, repartidores y / o vendedores
- Distribución de cargas de forma automática por agencias, repartidores o rutas
- Orden de reparto en función de los clientes incluidos en la carga
- Facturación de los albaranes de venta incluidos en las cargas e impresión de las facturas desde el dispatching
- Asignación de facturas atrasadas pendientes de cobro a las cargas para que los repartidores gestionen el cobro
- Liquidación avanzada de los cobros de la carga, mediante entregas a cuenta o cobros totales de albaranes y facturas de venta (diferenciando efectivo, talones y pagarés)
- Liquidación de cobros pendientes por vendedor
- Simplifica el trabajo de sus operarios de almacén y repartidores mediante nuevas opciones y listados especialmente pensados para el dispatching

Información de clientes

- Asociación de artículos de interés del cliente en su ficha
- Configuración de la generación de albaranes de venta como "no facturables"
- Asignación del orden de reparto para cada cliente
- Creación de tipologías de clientes para potenciar la operativa de comisiones existente

Comisiones de proveedores sobre ventas

- Configuración de comisiones a cobrar a los proveedores por la venta de sus productos en forma de porcentaje sobre coste o prima sobre coste, unidades, cajas o kilos vendidos
- Control avanzado de las unidades promocionadas con aportaciones de proveedor
- Listado operativo para controlar las comisiones o aportaciones pendientes de cobro, así como liquidar las ya ingresadas

E-factura

- Posibilidad de emisión y recepción de las facturas en formato electrónico

Planificación de cambios de precios

- Planificación de cambios de precios en las tarifas de venta de los productos con antelación con ejecución del cambio de forma masiva en el momento necesario
- Histórico de cambios de precios desde el planificador para cada producto

Otras opciones de programa

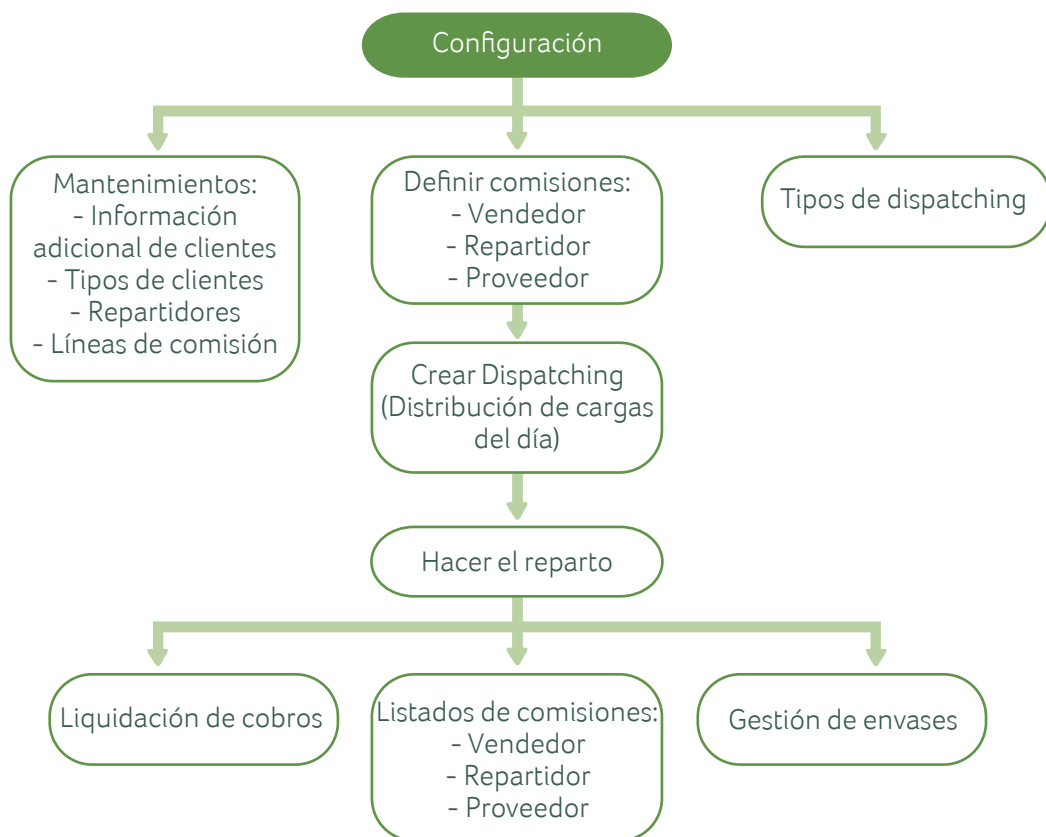
- Control de envases pendientes de devolver por parte de clientes, con posibilidad de facturarlos
- Control de comisiones de vendedores por ventas o bien por facturas cobradas total o parcialmente
- Control de stock de cajas desde la ficha y la cuenta corriente del artículo. Posibilidad de modificar las unidades de las cajas en el momento de la venta
- Control de peso en todo el circuito de gestión
- Múltiples listados estadísticos

Listados

- Múltiples listados estadísticos y de control específicos para el sector



Esquema de trabajo



Módulos adicionales

Eurowin 8.0 SQL Distribución de bebidas y comestibles puede completarse con un amplio abanico de módulos adicionales:

Gestión Documental

Empresas que desean digitalizar la base documental de su empresa.

- Control de acceso a los documentos por usuario
- Posibilidad de encriptación de la documentación
- Realización de copias de seguridad de los datos
- Búsqueda de documentos por múltiples filtros personalizables
- Enlace de documentos internos de Eurowin con documentos externos. Cualquier documento de Windows puede asociarse a presupuestos, pedidos, albaranes, facturas de compras y ventas, clientes, proveedores, artículos (entre otros formularios de Eurowin)
- Posibilidad de digitalización certificada de documentos

Internet, venta On-Line

Portal tienda virtual o de venta On-Line con recepción automática de pedidos.

- Eurowin Tu eCommerce. Ofrece un completo servicio de comercio electrónico con tienda virtual o catálogo online, adaptable y personalizable según las necesidades de cada empresa. Se orienta a la venta de productos a cliente final (particular o esporádico)
- Eurowin Pedidos On-line. Ofrece un acceso a clientes habituales mediante un código y contraseña, con el objetivo que realicen pedidos con las tarifas, descuentos, precios y condiciones correspondientes a cada uno de ellos. Se orienta a la venta de productos a clientes habituales o que a su vez son minoristas (autónomos o empresas)

Logística de almacenes

Empresas con una elevada complejidad organizativa de almacén, estructuración del espacio por ubicaciones.

- Compatibilidad total con el módulo de Trazabilidad. Gestión conjunta de artículos con lote y ubicación a la vez
- Compatibilidad total con PDA Estándar. Utilizados de forma conjunta se obtiene, además, la posibilidad de leer los códigos de barras identificativos de cada ubicación, con el objetivo de agilizar trámites y eliminar errores en almacén
- Creación de ubicaciones con hasta cinco niveles con títulos personalizables (por ejemplo zona, pasillo, estantería, hueco, etc.)
- Generación masiva de ubicaciones con orden de recorrido
- Tipificación de ubicaciones (picking, palet, abono, genérica, etc.)
- Configuración de perfiles por puesto de trabajo.
- Control de stock por ubicaciones
- Establecimiento de máximos y mínimos de stock por producto y ubicación

Televenta

Empresas que desean potenciar sus ventas complementando la venta presencial habitual con la realización de llamadas a clientes con el objetivo de captar pedidos de venta.

- Establecimiento de días de la semana, franjas horarias y frecuencia de las llamadas
- Listado operativo de llamadas a realizar por día y teleoperador
- Visualización de impagos y riesgos excedidos por parte de los teleoperadores
- Asistente de generación de pedidos de venta en base a los productos habitualmente consumidos
- Control de incidencias con clientes y productos

Terminal Punto de Venta - TPV

Empresas que disponen punto de venta a cliente final

- Venta rápida mediante tickets
- Agilidad de cobro en múltiples formatos (efectivo, tarjetas, vales, etc.)
- Control de las entradas y salidas de dinero de la caja (cobros, pagos, reposiciones, retiros, etc.)
- Gestión de devoluciones en efectivo o con vales canjeables antes de caducidad
- Sencillo proceso de arqueo con potente gestor estadístico
- Facturación de tickets
- Compatible con Paylink
- Gestión de permisos para cada operario de caja
- Múltiples listados estadísticos de control



Preventa/Autoventa

Empresas que disponen de reparto o venta con camiones o almacenes independientes.

- Gestión de preventa y autoventa con multiempresa
- Gestión de visitas y posiciones de visitas con filtros por ruta o fecha de visita
- Generación de pedidos, albaranes de venta y facturas de venta
- Gestión de cobros pendientes a clientes
- Incorporación de los consumos habituales de los clientes en el momento de realizar los documentos de venta
- Posibilidad de aplicar descuentos y promociones
- Incorporación de observaciones por línea y/o generales por documento
- Conexión con impresora en local o por bluetooth
- Control de stock en camión para autoventistas
- Estadísticas de visitas e importes cobrados
- Sincronización local o remota con la base de datos
- Generación de informes de recuperación de datos

Trazabilidad

Empresas de los sectores alimentario, sanitario, industrial, producción, distribución, en los que se requiere el control de todos los movimientos de los lotes, además de la fecha de caducidad

- Traspaso masivo de pedidos de venta a albarán con asignación automática de lotes en base a la proximidad de la fecha de caducidad
- Posibilidad de realizar múltiples pesadas por línea de documento y vinculación con básculas
- Posibilidad de adaptación del programa a sus necesidades
- Compatibilización con códigos de barras GS1 128 con el número de lote, la caducidad y las unidades
- Inventario por lotes avanzado con la posibilidad de listar productos próximos a caducar
- Búsqueda por artículo y lote con el fin de conocer la trazabilidad completa de los lotes desde el comienzo de la gestión en su empresa hasta la salida, teniendo en cuenta producción y transformación
- Posibilidad de asignación automática de lotes en ventas, producciones y transformaciones
- Control de stock avanzado, con la posibilidad de indicar el número de lote en los documentos de venta, compra, etc. con posterioridad a su introducción
- Evolución de la producción actual hacia una multiproducción enlazada con pedidos de venta y basada en fórmulas de producción expresadas en unidades o porcentajes
- Creación automática de lotes en producción y transformación en base a un contador o por fecha + número de documento
- Generación automática de albaranes de transformación en base a ventas

PDA Estándar

Empresas que desean informatizar la gestión de almacén, reduciendo tiempos de trabajo y costes

- Gestión ágil de los procesos propios del almacén mediante PDAs (recepción de mercancía, preparación de pedidos a clientes, control de stock e inventarios,...)
- Compatibilidad con Cajas y Peso
- Integración de códigos EAN 13 y GS1 128
- Realización directa de albaranes para venta asistida en tienda
- Creación rápida de artículos. Impresión de etiquetas

CRM

Empresas que desean potenciar la gestión comercial de su base de clientes actual y potencial, mejorando de forma substancial la comunicación con los mismos

- Gestión de fichas de clientes actuales y potenciales con importación y exportación de contactos desde Excel
- Organización del flujo de trabajo mediante operaciones y tareas
- Planificación de las tareas a realizar mediante agenda funcional
- Gestión automatizada de campañas comerciales con segmentación de la cartera de clientes y envío de mailings personalizados mediante plantillas de texto o HTML

Eurowin Tu eCommerce y Eurowin Pedidos Online

Empresas que desean aprovechar las ventajas de la red como canal de venta y comunicación con clientes, socios y proveedores

- Eurowin Tu eCommerce. Ofrece un completo servicio de comercio electrónico con tienda virtual o catálogo online, adaptable y personalizable según las necesidades de cada empresa. Se orienta a la venta de productos a cliente final (particular o esporádico)
- Eurowin Pedidos Online. Ofrece un acceso a clientes habituales mediante un código y contraseña, con el objetivo que realicen pedidos con las tarifas, descuentos, precios y condiciones correspondientes a cada uno de ellos. Se orienta a la venta de productos a clientes habituales o que a su vez son minoristas (autónomos o empresas)



Gracias a Sage Eurowin
optimizo el trabajo de mi
fuerza de ventas móvil e
invierto en mejorar la
experiencia de mis
clientes, con un servicio
de más calidad



Déjanos asesorarte

Contacta con tu distribuidor habitual, llámanos al 902 211 203 o visita www.sageeurowin.com



Pymes y Autónomos
Sage Eurowin

Pol gono Industrial, Calle de la Coma, 2 - 25243 El Palau d'Anglesola (LLEIDA)
Tel. 902 211 203 - Fax 902 211 218 www.sageeurowin.com