Eurowin, soluciones estándar a tu medida

Eurowin trazabilidad

Soluciones sectoriales Sage Eurowin

EUROWIN 8.0 SQL Trazabilidad permite a las empresas que trabajan con productos y lotes gestionar la trazabilidad de cada lote a través de los documentos asociados. El stock puede ser controlado por lotes (unidades y/o peso) y ubicaciones según la configuración del programa.

Empresas a las que se destina

Eurowin 8.0 SQL Trazabilidad es la solución ideal para todas aquellas empresas interesadas en controlar la trazabilidad de los productos que se gestionan mediante números de lote o partidas de origen. Algunas de ellas deben realizar este control por normativa propia a efectos de control, otras lo pueden realizar para garantizar la máxima calidad de sus productos.

El concepto de Trazabilidad surgió con fuerza ligado a las empresas del sector agroalimentario tras la aprobación del artículo 18 del Reglamento Europeo 178/2002, el cual obliga a implantar un sistema de trazabilidad a todas las empresas del sector alimentario a partir del día 1 de enero del 2005.

Eurowin Trazabilidad está orientado a diferentes sectores empresariales. Algunos de los principales son:

Sector Alimentario

- Industria cárnica
- Frutas y Hortalizas
- Pan y Pastelería
- Bebidas alcohólicas y analcohólicas
- Productos de alimentación animal (piensos, etc.)
- Industria pesquera y transformación de pescado
- Grasas y Aceites
- Industria láctea
- Otros productos alimentarios

Sector Sanitario

- Industria farmacéutica
- Industria fitosanitaria
- Otros sectores relacionados con el ámbito sanitario: prótesis, material quirúrgico, etc.

Sector Industrial

- Industria química
- Industria automoción
- Industria cerámica
- Cualquier otro sector industrial interesado en llevar a cabo un control de la trazabilidad de sus productos mediante número de lote/partida.

Sector Productivo

- Empresas que deseen controlar las partidas o lotes de fabricación de sus productos a efectos de control de calidad.
- Empresas fabricantes de productos que requieran un mayor control de los procesos productivos, siendo necesario identificar partidas defectuosas para su control, revisión y/o substitución (válvulas de alta presión, componentes aeronáuticos, tanques de gasoil, etc.)

Sector Distribución

- Empresas de cualquier canal de distribución cuyos productos requieran trazabilidad hasta llegar al cliente final (distribuidoras de alimentos, de bebidas, plaguicidas, etc.)

Sector Veterinario

- Empresas que venden medicamentos y/o piensos medicamentosos de uso animal.

“... Una solución específica para tu sector basada en un ERP estándar...”

Eurowin 8.0 SQL Trazabilidad cuenta con unas **funcionalidades básicas** que cubren la gestión estándar de ventas, compras, gestión de almacén, contabilidad y amortizaciones de cualquier tipo de empresa.

El apartado de **ventas** posibilita la gestión integral de presupuestos, pedidos, depósitos, albaranes y facturas, incorporando elementos tecnológicos que aportan valor añadido, tales como la compatibilización con la facturación electrónica (e-factura), la firma digital de los albaranes de venta o la exportación de los documentos a múltiples formatos.

El apartado de **compras** posibilita la gestión integral de propuestas, pedidos, depósitos, albaranes y facturas con capacidad para planificar y establecer previsiones de compra así como calcular costes de aprovisionamiento o rentabilidad, existiendo la posibilidad de enlazar su circuito con el apartado de ventas.

El apartado de **almacén** incorpora una completa gestión de stocks multialmacén con cálculo de previsiones de aprovisionamiento en base a pedidos de compra y venta así como un control de stocks mínimos y máximos, pudiendo hacer uso de esta información para configurar una propuesta de compra automática. La gestión de stocks se complementa con la posibilidad de realizar albaranes de traspaso, regularización e inventario, así como gestionar la producción y transformación de productos de forma libre o en base a escandallos.

El apartado de **contabilidad** se integra a la perfección con el resto de la aplicación recogiendo diversos ámbitos funcionales:

- Contabilización automática de múltiples procesos (facturas de compra y venta, cobros, pagos, IVA, retenciones, regularización de existencias, cierre y apertura de ejercicio,…) así como la contabilización manual o mediante asientos predefinidos de todas aquellas operativas que así lo requieran.
- Cartera de previsiones de cobro y pago con posibilidad de gestionar remesas bancarias de cobro y pago, emisión y recepción de pagarés, tesorería, listado de demora en cobros y control de excedido de crédito,…
- Gestión del ámbito fiscal de la empresa en aspectos tales como el IVA, las retenciones o el Intrastat. Posibilidad de hacer uso de múltiples modelos: 110, 111, 115, 180, 190, 303, 340, 347, 349.
- Listados de control y balances de presentación anual: conciliación bancaria, extractos contables, balances de control (sumas y saldos, situación,…), balances anuales (cuentas anuales, pérdidas y ganancias, estado de cambios en el patrimonio neto,…), libros de mayor y diario, memoria, legalización de libros…

El apartado de **amortizaciones** (fiscales y contables) facilita la gestión de las diferentes partidas de inmovilizado de la empresa con posibilidad de escoger el método de amortización y su periodicidad (mensual o anual). Su funcionalidad se enlaza a la perfección con la contabilidad mediante la generación de asientos de amortización automáticos.

- Completa gestión de:
  Ventas
  Compras
  Gestión de stock
  Contabilidad
  Fiscalidad
  Estadística
- Ampliamente adaptable mediante más de 200 parámetros activables por el usuario
- Más de 300 informes y estadísticas exportables a PDF, Word, Excel, Html,.. Ordenación de listados por columnas y búsquedas de palabras por pantalla.
- Completa Integración y navegabilidad entre los diferentes apartados de la aplicación

Funcionalidades específicas

Trazabilidad

Control integral de la trazabilidad en el circuito de gestión de la empresa:

- Albarán de compra: recepción de lotes
- Albarán de venta: salida de lotes
- Albarán de traspaso: traspaso de lotes entre almacenes
- Albarán de regularización: regularización de lotes
- Albarán de depósito de compra: recepción de lotes en depósito
- Albarán de depósito de venta: entrega de lotes en depósito
- Albarán de producción: control de lotes en la producción
- Albarán de transformación: control de lotes en la transformación
- Stock inicial: stock inicial de lotes
- Inventario de regularización: inventario de lotes

Stock

- Stock por lotes en todo el circuito de gestión de la empresa, con visualización de todos los documentos de la aplicación por los que ha pasado un lote, siendo posible navegar hacia cada uno de ellos
- Parametrización de artículos, a nivel de la unidad de medida principal, la cual actuará a efectos de control de stock en cada artículo: stock solo por unidades, stock solo por peso o stock por unidades y peso
- Control de stock avanzado. Posibilidad de realizar documentos (venta, compra, etc.) indicando los números de lote a posteriori. Listado de control de aquellos documentos en los cuales, existiendo artículos con trazabilidad, todavía no ha sido asignado el número de lote

Costes

- Gestión avanzada de costes por lote con origen en compra, producción y transformación. Valoración del margen de beneficio de las ventas en base al coste real por lote
- Gestión de devaluaciones en los costes de los lotes, con histórico de las mismas

Ventas

- Gestión de diferentes estados en los pedidos de venta, con reserva de stock de lotes.
- Listado de ventas con lotes y caducidad
- Gestión de rentabilidades de lotes, con visualización detallada de los orígenes de costes y los márgenes de beneficio resultantes de cada lote. Revisión de márgenes de beneficio con punteo de aquellos lotes finalizados

Caducidad

- Gestión de lotes con o sin fecha de caducidad. Esta última opción es de mucha utilidad en aquellos sectores que trabajan con lotes o partidas de productos no perecederos

Origen de lotes

- Visualización del origen de cada lote (proveedor de compra, almacén de producción o almacén de transformación) en la asignación de lotes realizada en las ventas

Búsqueda por artículo y lote

- Listado de búsqueda por artículo y lote, creado como parte de las herramientas de control incorporadas y orientadas a conocer la trazabilidad completa de los lotes, desde su entrada en la empresa hasta su salida, teniendo en cuenta las producciones o transformaciones en las que pueda participar

Creación y asignación automática de lotes

- Creación automática de lotes en los procesos de Producción (lote a producir), Transformación (lotes de los productos surgidos en la transformación) y/o Compra (lotes comprados). Dicha generación se puede realizar en base a un contador alfanumérico o bien a partir de la combinación de la fecha y el número de documento
- Asignación automática de lotes en la producción (lotes de los componentes), así como en la transformación (lotes a transformar), en base a la fecha de caducidad. Complementan la asignación automática de lotes en ventas (lotes a vender)

Impresión

- Impresión de documentos de venta adaptada con la intención de mostrar los lotes vendidos, con sus unidades y caducidades correspondientes
- Impresión de etiquetas y códigos de barras incluyendo el lote, las unidades y la caducidad. Posibilidad de ampliar la información a mostrar en etiquetas

Información adicional

- Inclusión de campos adicionales en el mantenimiento de lotes, pudiendo personalizar la información complementaria asociada a los lotes de forma sencilla (por ejemplo, fabricación, país de origen, etc.).
- Listados de información en base a los campos adicionales de los lotes

GS1 128

- Soporte mejorado para códigos de Barras EAN 128, de creciente uso en la industria, en especial la alimentaria, dada su capacidad para almacenar datos tales como el número de lote y la caducidad, entre otros. Agiliza los procesos de recepción de proveedores, preparación de pedidos a clientes, movimientos internos de almacén y control de stock

Producción

Producción adaptada a la trazabilidad

- Utilización de productos con lote como componentes de la producción, dándose de baja del stock
- Fabricación de productos con números de lotes, dándose de alta en el stock
- Posibilidad de aplicar los lotes de los componentes de la producción en el instante de su asignación. El stock se da de baja en el momento de indicar el lote, sin necesidad de dar por terminada la producción

Multiproducción

- Evolución de la producción hacia una multiproducción enlazada con pedidos de venta y basada en fórmulas de producción

Fórmulas de producción

- Nueva gestión de fórmulas de producción independiente del escandallo del artículo. Posibilidad de indicar la composición de la fórmula en unidades y porcentajes

Transformación y multitransformación

Transformación y multitransformación adaptadas a la trazabilidad:

- Control del lote del artículo transformado, dándose de baja del stock
- Control de los lotes de los artículos resultado de la transformación, dándose de alta en el stock
- Configuración avanzada de la operativa de transformación orientada la generación masiva de transformaciones de productos

Gestión de incidencias

- Control y gestión de incidencias y no conformidades de clientes en referencia a lotes vendidos
- Control de causas y soluciones de la incidencia con derivación automática hacia abonos si la resolución de la misma actuara en este sentido

Inventario de stock por lotes

- Inventario por lotes avanzado, con posibilidad de realizar filtros por fecha de caducidad, pudiendo localizar y listar aquellos productos próximos a caducar
- Valoración de existencias de lotes en base a los costes reales de los mismos

Gestor de regularizaciones

- Gestión de regularizaciones masivas de lotes (en función de si existen lotes caducados o con presencia de mermas, etc.). Posibilidad de elección entre inventario o albarán de regularización como vía de regularización del stock
- Clasificación de los albaranes de regularización en base a tipologías (productos caducados, merma, rotura,…)

Punto Verde C.E.R.

- Gestión de impuestos asociados a la actividad de la empresa: por ejemplo el impuesto por punto verde o el impuesto por C.E.R

LOM

- Generación de listados de producto suministrados (LOM)

Fitoges

- Exportación de la información al programa Fitoges.

Múltiples Configuraciones

- Reasignación de lotes, asignación automática de lotes en base a la proximidad de la fecha de caducidad, creación automática de lotes, etc.

Control de peso

- Implementación del control de peso en todo el circuito de gestión con la posibilidad de realizar múltiples pesadas por línea de documento. Compatible con unidades y/o cajas y posibilidad de vinculación con básculas.

Control de stock de cajas

- Control de stock de cajas implementado en la ficha de artículos y en la cuenta corriente del mismo. Posibilidad de modificar las unidades de las cajas en el momento de realizar la venta

Sistema de acotación en listados y pantallas operativas

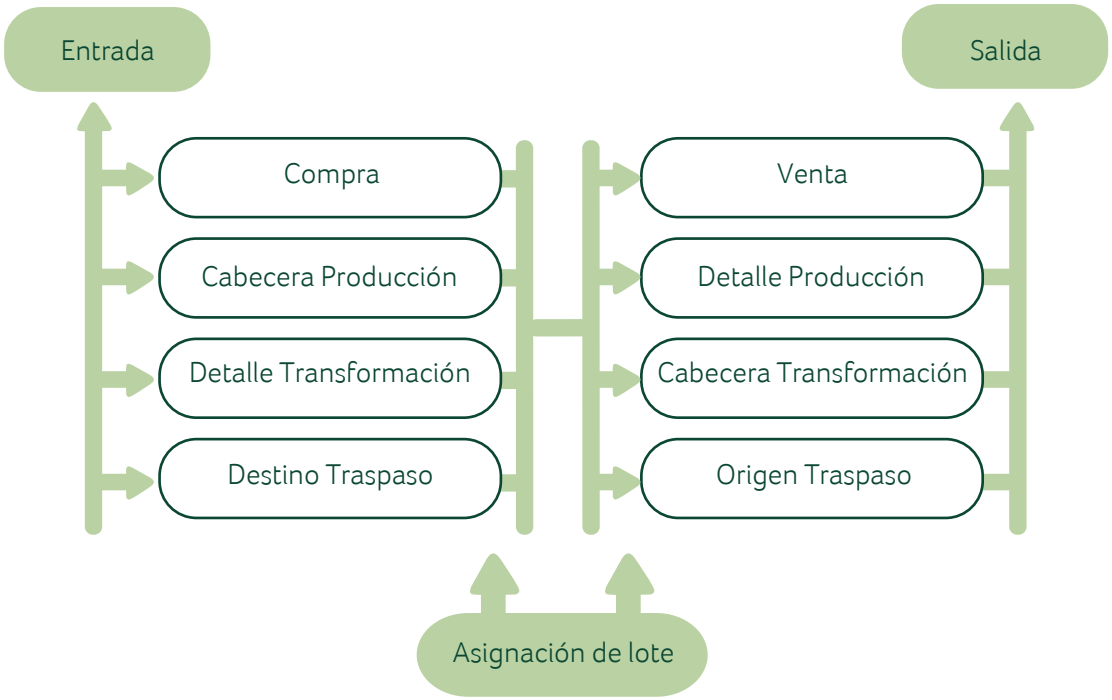
- Ampliación del sistema estándar de acotación en determinados listados y pantallas referentes a la trazabilidad con posibilidad de establecer códigos aleatorios no consecutivos (en vez de un rango “desde – hasta”)
- Inventario y listado de ventas por lote
- Gestor de regularizaciones y rentabilidades por lote

Gestión de Recetas

Generación de recetas veterinarias en la venta para aquellos productos que así lo requieran:

- Generación de recetas
- Gestión de medicamentos
- Gestión de veterinarios
- Seguimiento y control de recetas

Esquema de trabajo



Gestión de Recetas Veterinarias

Gestión de medicamentos

- Gestión de medicamentos que requieren receta
- Información adicional: tratamiento y duración, forma farmacéutica, instrucciones de uso y tiempo mínimo para la supresión en leche y carne (en el caso de medicamentos prescritos a animales de la cadena alimenticia humana).
- Gestión de medicamentos en función de diferentes especies animales

Gestión de veterinarios

- Directorio de veterinarios con información de contacto de los mismos.

Generación de recetas

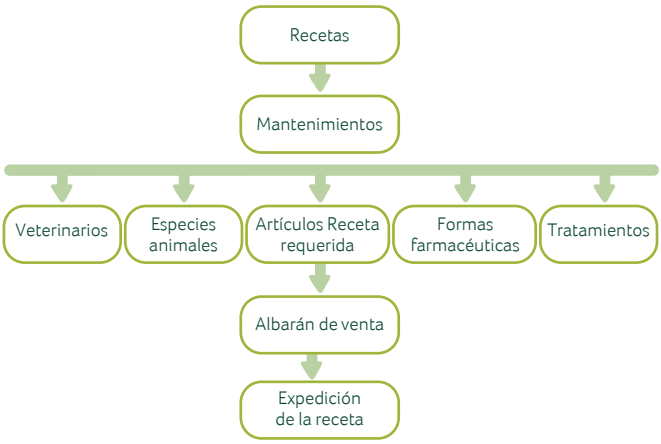
- Generación automática de recetas en la venta de aquellos artículos definidos como medicamentos (con captura automática de la información asociada).

Seguimiento y control

- Seguimiento y control de las recetas emitidas relacionando clientes destino de las recetas, veterinarios que las han realizado y medicamentos y lotes suministrados.

Esquema de trabajo

Gestión Recetas Veterinarias:



Módulos adicionales

Eurowin 8.0 SQL Trazabilidad puede completarse con un amplio abanico de módulos adicionales:

Catering
Recomendado para escuelas, residencias de estudiantes, residencias de la tercera edad y todas aquellas empresas que necesiten gestionar un servicio de catering.

Hortofrutícola
Empresas del sector hortofrutícola, cámaras de frutas / hortalizas y alquiler de frío.

Distribución de Bebidas y Comestibles
Empresas que distribuyen productos mediante reparto. Operativa especial para distribuidoras de bebidas y comestibles.

Gestión Documental
Empresas que desean digitalizar y classificar la base documental de su empresa.

Gestión Táctil
Empresas que desenvuelven parte de su operativa en entornos de trabajo adversos (mataderos, salas de despiece, conserveras,…), necesitando manejar la aplicación mediante un entorno sencillo y táctil con el objetivo de facilitar la introducción y la gestión de los datos.

Logística de almacenes
Empresas que necesitan organizar sus almacenes por ubicaciones.

PDA Estándar
Empresas que desean informatizar la gestión de almacén, reduciendo tiempos de trabajo y costes.

Preventa y Autoventa
Empresas con reparto o venta con camiones o almacenes independientes. Gestión de visitas a clientes y futuros clientes.

Tallas y Colores
Empresas que necesitan gestionar productos con dos dimensiones: tiendas de ropa, calzado, lencería,…

Televenta
Empresas que realizan venta telefónica, o que desean potenciar su canal de venta presencial mediante la Televenta con la realización de llamadas a clientes.

TPV - Terminal Punto de Venta
Empresas que disponen de puntos de venta a cliente final

Gracias a Sage Eurowin puedo optimizar los procesos de mi negocio y, además, puedo mejorar la experiencia de mis clientes con un servicio de más calidad

Déjanos asesorarte

Contacta con tu distribuidor habitual, llámanos
al 902 211 203 o visita www.sageeurowin.com

Pymes y Autónomos
Sage Eurowin

Pol gono Industrial, Calle de la Coma, 2 - 25243 El Palau díAnglesola (LLEIDA)
Tel. 902 211 203 - Fax 902 211 218 www.sageeurowin.com